

Capital & Corporate
Faculty

Edición 2011

OFERTA ESPECIAL



15%
dto.

para inscripciones
antes del 13 de septiembre

Programa Superior en

Corporate Finance y Capital Riesgo



Noviembre 2011
Madrid



**Programa para
Profesionales**

- * **Un enfoque técnico y práctico** de alto nivel
- * **Un equipo pedagógico experimentado** compuesto de reconocidos profesionales
- * **Una formación completa** de 57 horas de duración
- * **Un programa adaptado** a las necesidades de los profesionales del M&A y del Capital Riesgo



Características



Una formación práctica para profesionales

- **FECHAS:**
2 días a la semana durante 4 semanas
7, 8, 14, 15, 21, 22, 28 y 29 de noviembre de 2011
- **HORARIO Y DURACIÓN:**
09.00h a 14.00h y de 15.30h a 18.30h
57 horas lectivas
- **LUGAR:**
Hotel H10 Villa de la Reina
Calle Gran Vía, 22 - 28013 Madrid
- **PRECIO:**
4.950 Euros
Para empresas suscriptoras a Capital&Corporate Newsletter:
10% de descuento
Consultar precios de grupo

Objetivos del Programa Superior

La edición del Programa Superior en Corporate Finance y Capital Riesgo 2011 ha sido diseñada con el objetivo de permitir a los asistentes:

- **Analizar y reflexionar** sobre el sector de las operaciones de Fusiones & Adquisiciones y profundizar en cada una de las fases de la operación
- **Estudiar los aspectos esenciales** de la financiación de las operaciones corporativas incidiendo de manera especial en las nuevas fórmulas
- **Entender la evolución y funcionamiento** del mercado de Private Equity, sus aspectos legales y fiscales y comprender desde el proceso de captación de fondos e inversión a la gestión de carteras, creación de valor y estrategias de salida

Dirigido a:

Profesionales que desempeñan su actividad en el ámbito del Corporate Finance con el fin de ampliar sus conocimientos en esta materia

EMPRESAS:

Sociedades, Gestoras o Fondos de Capital Riesgo
Industriales
Bancos de Negocio
Proveedores de Deuda
Asesorías, Consultoras
Boutiques M&A
Despachos de Abogados

CARGOS Y DEPARTAMENTOS:

Departamento de Desarrollo Corporativo
Departamento Financiero
Departamento de Operaciones
Analistas de Inversión
Departamento de Financiación de Adquisiciones
Departamento de Corporate
Departamento de Reestructuración
Consultores y Auditores

Claustro de profesores

AC DESARROLLO

D. Fernando Ramírez Director

ADARA VENTURE PARTNERS

D. Nicolás Goulet Wright Managing Partner

ALDEBARÁN (GRUPO CASER)

D. Borja Fernández Director General

ARGENTUM FINANZAS CORPORATIVAS

D. Jordi Bellobí Girona Socio

DIANA CAPITAL

D. Daniel Sandoval Director de Inversiones

GARRIGUES ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS

D. Javier de Rojas Sánchez Asociado Senior

GRANT THORNTON

D. Fernando Beltrán Bustos Socio Advisory
Dña. Claudia do Carmo Raposo Manager Advisory

GILA & Co.

D. Juan Calvera Iranzo Socio
D. Carlos Gila Lorenzo Socio

KPMG en ESPAÑA

D. Fernando García Ferrer Socio Responsable de Private Equity
D. Víctor Hernán Carrillo Socio Responsable del Área de M&A Tax y Tributación Internacional

LIVINGSTONE PARTNERS

D. Neil Collen Socio

MEDIASET ESPAÑA

D. Javier Uría Director Económico Financiero

MCH PRIVATE EQUITY

D. José María Muñoz Socio Fundador

ONEtoONE CAPITAL PARTNERS

D. Enrique Quemada Clariana Consejero Delegado

PORTOBELLO CAPITAL

D. Iñigo Sánchez-Asiaín Socio

PwC

D. Óscar Marín Director de Corporate Finance
D. Rafael Bou Director de Transaction Services
D. Pablo Fernández Guerra Director del Grupo de Transacciones M&A Legal
D. Carlos Reviriego Socio del Grupo de Transacciones M&A Fiscal

SANTANDER GLOBAL BANKING & MARKETS

Dña. Itziar Letamendi Executive Director



Programa

OPERACIONES CORPORATIVAS			15 HORAS
MÓDULO A	Introducción	09:00 - 11:30	7 noviembre
	Operaciones de Inversión	12:00 - 18:30 (*)	
	Operaciones de Integración	09:00 - 17:30 (*)	8 noviembre
	Formas de expansión		
	Experiencia Práctica	17:30 - 18:30	
GESTIÓN FINANCIERA Y FINANCIACIÓN			22,5 HORAS
MÓDULO B	Análisis de la Inversión	09:00 - 18:30 (*)	14 noviembre
	Valoración de empresas		
	Estructura y desarrollo de un proceso de Due Diligence	09:00 - 18:30 (*)	15 noviembre
	Financiación	09:00 - 14:00 (*)	21 noviembre
	Corporate Restructuring	15:30 - 18:30	
CAPITAL RIESGO			19,5 HORAS
MÓDULO C	Capital Riesgo: presente y futuro	09:00 - 11:30	22 noviembre
	Aspectos Fiscales	12:00 - 14:00	
	Venture Capital	15:30 - 18:30	
	Estrategia de Inversión I: Captación de fondos y selección de oportunidades	09:00 - 11:30	28 noviembre
	Experiencia Práctica	12:00 - 13:00	
	Experiencia Práctica	13:00 - 14:00	
	Estrategia de Inversión II: Negociación y estructuración de la operación	15:30 - 17:30	
	Experiencia Práctica	17:30 - 18:30	29 noviembre
	Creación de valor y gestión de la desinversión	09:00 - 14:00	
TOTAL HORAS LECTIVAS			57 HORAS

* Quedan excluidos los intervalos de tiempo dedicados a la pausa café (11.30-12.00 horas) y almuerzo (14.00-15.30 horas)



Módulo A: OPERACIONES CORPORATIVAS 7 y 8 de Noviembre de 2011

Lunes, 7 de noviembre

MÓDULO

A

INTRODUCCIÓN

Impartido por: **ONEtoONE CAPITAL PARTNERS**

09.00 - 11.30

- Principales cifras del mercado de fusiones y adquisiciones en España y en el extranjero incluyendo Private Equity
- El proceso de M&A: motivaciones y papel del asesor
 - » Consideraciones generales a tener en cuenta en los procesos de M&A
 - » Motivaciones actuales a la hora de realizar una operación de M&A
 - » Distinción entre operaciones transaccionales y no transaccionales

D. ENRIQUE QUEMADA CLARIANA

Consejero Delegado

ONEtoONE CAPITAL PARTNERS

- Evolución y situación actual del mercado de asesoramiento corporativo
- Perspectivas del mercado de M&A
 - » La coyuntura actual y su influencia en las operaciones de M&A: ¿Es buen momento para realizar una operación corporativa?
 - » Posibles tipologías de operaciones a corto y medio plazo
- Nuevos players activos en el mercado de M&A: India y China, Fondos Soberanos, Distressed Funds

OPERACIONES DE INVERSIÓN

Impartido por: **LIVINGSTONE PARTNERS**

12.00 - 18.30

- Operaciones pre-adquisición: fases del proceso de fusión y adquisición
 - » Evaluación estratégica de oportunidades y riesgos: ¿Cómo podemos diferenciarnos?
 - » Identificación de la empresa a adquirir: criterios de selección y búsqueda de sinergias
 - » Organización del proceso de Due Diligence: económico-financiera, legal, laboral, fiscal, comercial y operativa
- Valoración de la empresa: métodos
- Elección del vehículo para canalizar la transacción
- Negociación y aspectos preparatorios de la compraventa
- Estrategia de cierre de la adquisición, contrato de compraventa y documentación adicional
- Caso práctico

D. NEIL COLLEN

Socio

LIVINGSTONE PARTNERS

Martes, 8 de noviembre

MÓDULO

A

OPERACIONES DE INTEGRACIÓN

Impartido por: **ARGENTUM FINANZAS CORPORATIVAS**

09.00 - 17.30

- Efectos de las fusiones y adquisiciones sobre
 - » Empleo
 - » Precio de las acciones
 - » Poder de mercado
 - » Beneficios/rentabilidad/productividad
- Mecanismos de financiación de una operación de M&A
 - » Endeudamiento financiero
 - » Capital Riesgo: ventajas e inconvenientes
 - » Bolsa
- Régimen fiscal de las fusiones y adquisiciones
 - » Combinaciones de negocios: concepto, clases y tratamiento
 - » El fondo de comercio
 - » El tratamiento de los costes asociados a la combinación de negocios
 - » La deducción para evitar la doble imposición interna

D. JORDI BELLOBÍ GIRONA

Socio

ARGENTUM FINANZAS CORPORATIVAS

- Régimen contable de las operaciones de fusiones y adquisiciones
 - » Las combinaciones de negocio
 - » Las normas de registro y valoración aplicables
- Aspectos laborales: integración de los equipos humanos

FORMAS DE EXPANSIÓN

- Operaciones apalancadas
- Alianzas estratégicas: Joint-Ventures
- Reestructuraciones empresariales
 - » Claves de la reestructuración de empresas: identificación de las causas, factores de éxito y motivos de fracaso
 - » El proceso de reestructuración: fase de evaluación, fase de emergencia, fase de estabilización y vuelta al crecimiento

EXPERIENCIA PRÁCTICA

Impartido por: **TELECINCO**

17.30 - 18.30

LA CONSOLIDACIÓN EN EL MERCADO DE LA TELEVISIÓN:

EL CASO DE TELECIENCO Y CUATRO

D. JAVIER URÍA

Director Económico Financiero

MEDIASET ESPAÑA

09.00	Inicio de las Jornadas
11.30-12.00	Pausa-Café
14.00-15.30	Almuerzo
18.30	Fin de las Jornadas



Módulo B: GESTIÓN FINANCIERA Y FINANCIACIÓN

14, 15 y 21 de Noviembre de 2011

Lunes, 14 de noviembre

MÓDULO

B

ANÁLISIS DE LA INVERSIÓN

Impartido por: GRANT THORNTON

09.00 - 18.30

- Riesgo de negocio y riesgo financiero
- Valor Actual Neto (VAN)
- Tasa Interna de Rentabilidad (TIR)
- Payback o plazo de recuperación
- Métodos y criterios de valoración para calcular el valor real de las inversiones
- Coste del capital medio ponderado (WACC)

VALORACIÓN DE EMPRESAS

- Usos y profesionalización de la valoración
 - » Distintos conceptos de valor
- Métodos más utilizados para la valoración de empresas: la selección de métodos de valoración
 - » Descuento de flujos de caja
 - » Valoración por compañías comparables
 - » Método de transacciones comparables

D. FERNANDO BELTRÁN BUSTOS
Socio Advisory
GRANT THORNTON

- Valoración de inversiones en un Private Equity
 - » Metodología
 - » Aspectos a considerar en una inversión por parte de un Private Equity
 - Análisis de la salida
 - Conocimiento del negocio y palancas de crecimiento de valor
 - Riesgos de la inversión
 - Estructura de la operación y su impacto en el precio
 - Contexto de la operación: tipo de proceso y presencia de industriales
- Análisis e interpretación de ratios financieros y económicos
 - » Ratios para el análisis de la rentabilidad
 - » Ratios para el análisis de la eficiencia
 - » Ratios relacionados con la cotización de la acción

DÑA. CLAUDIA DO CARMO RAPOSO
Manager Advisory
GRANT THORNTON

Martes, 15 de noviembre

MÓDULO

B

ESTRUCTURA Y DESARROLLO DE UN PROCESO DE DUE DILIGENCE

Impartido por: ARGENTUM FINANZAS CORPORATIVAS

09.00 - 18.30

- Papel del Due Diligence en el proceso de compra o venta de un negocio
- Definición y objetivos del proceso de Due Diligence
- Asesores que normalmente intervienen
- Fases y elementos del proceso
- Tipos y áreas claves de la investigación

Due Diligence financiera

- Áreas clave de la Due Diligence financiera y su análisis
 - » Cuenta de resultados y rentabilidad histórica
 - » Balance de situación
 - » Deuda financiera neta
 - » Working Capital
 - » Cash Flow
- Evaluación de la viabilidad económico-financiera del plan de negocio
- Conclusiones sobre oportunidades y zonas de riesgo financieros
- Mecanismos de ajuste a precio
- Tipos de informe y referencia al Vendor Due Diligence

Due Diligence estratégica: comercial y operativa

- Fundamento y finalidad y objetivos perseguidos
- Aspectos claves de la investigación comercial
 - » Análisis y perspectivas sectoriales
 - » Análisis de la competencia
 - » Posicionamiento competitivo del target en el mercado
- Due Diligence operativa: análisis competitivo de CAPEX & OPEX
- Análisis estratégico de los resultados obtenidos

Due Diligence fiscal y estructura fiscal de la transacción

- Objetivos
- Determinación de las contingencias fiscales
- Análisis de la "realidad" de los créditos fiscales e impuestos diferidos
- Garantías sobre riesgos fiscales
- Consecuencias fiscales de la realización de la transacción
- Estudio fiscal de la transacción: el fondo de comercio



Módulo B: GESTIÓN FINANCIERA Y FINANCIACIÓN

14, 15 y 21 de Noviembre de 2011

Due Diligence legal y laboral

- Objeto y tipos de Due Diligence: aspectos que deben examinarse y la importancia del "check list"
 - » Determinación del alcance del trabajo con el comprador y/o vendedor
 - » Acuerdos previos (Memorandum of Understanding)
 - » Análisis de la información pública
- Áreas objeto de Due Diligence legal: corporativa, contractual, inmobiliaria, administrativa, propiedad industrial e

- intelectual, protección de datos, litigios y procedimientos
- Áreas objeto de Due Diligence laboral: contratación, política retributiva, convenios colectivos, Seguridad Social, extinción de relaciones laborales, representantes de los trabajadores, inspección laboral y litigios laborales
- Recomendaciones al comprador y alcance de las garantías
- El SPA, los contratos de financiación y apoyo en el cierre de la transacción

D. JORDI BELLOBÍ GIRONA

Socio

ARGENTUM FINANZAS CORPORATIVAS

Lunes, 21 de noviembre

MÓDULO

B

FINANCIACIÓN

Aspectos generales de la financiación

- Situación actual de la financiación de adquisiciones de empresas
- Estructura financiera de la empresa
- Papel de las entidades financieras: análisis de los riesgos de la operación
- Sistema de garantías en la financiación de las operaciones
- Estructuras más habituales en la financiación de adquisiciones

Financiación de las operaciones corporativas: nuevas fórmulas de financiación

- Instrumentos financieros disponibles
 - » Acciones ordinarias
 - » Acciones preferentes convertibles o acumulativas
 - » Préstamos convertibles o de accionistas

Dña. ITZIAR LETAMENDI

Executive Director

SANTANDER GLOBAL BANKING & MARKETS

CORPORATE RESTRUCTURING

- Distinción entre empresas en situación de crisis y empresas en situación de cambio
- Análisis de las estrategias y tipos de reestructuración empresarial
 - » Reestructuración operativa y financiera

D. JUAN CALVERA IRANZO

Socio

GILA & CO.

Impartido por: **SANTANDER GLOBAL BANKING & MARKETS**

09.00 - 14.00

- » Deuda prioritaria (préstamos bancarios o de otras entidades financieras)
- » Deuda subordinada (financiación mezzanine, obligaciones de alto rendimiento)
- Niveles de apalancamiento y retorno para el inversor
- Determinación del volumen máximo de deuda asumible por los inversores
- Formas para determinar los ratios
- Tipos de deuda: deuda de adquisición, deuda de refinanciación y deuda de circulante
- Estructuración financiera de la deuda: deuda senior, subordinada, mezzanine
- Préstamos sindicados
- Club Deals
- Caso práctico

Impartido por: **GILA & Co.**

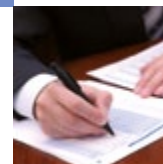
15.30 - 18.30

- » Negociaciones con bancos y acreedores
- » Reestructuraciones de personal y estrategias de comunicación
- Diseño de un plan estratégico para la recuperación del negocio
- Planificación e implantación de estrategias de salida

D. CARLOS GILA LORENZO

Socio

GILA & CO.



Módulo C: CAPITAL RIESGO 22, 28 y 29 de Noviembre de 2011

Martes, 22 de noviembre

MÓDULO

C

CAPITAL RIESGO: PRESENTE Y FUTURO

Impartido por: PORTOBELLO CAPITAL

09.00 - 11.30

- Evolución y funcionamiento del mercado de private equity en España
- Situación actual y perspectivas de desarrollo
- Grupos involucrados en capital riesgo:
 - » Bancos y cajas
 - » Fondos de pensiones y compañías de seguros
 - » Family Offices
 - » Instituciones públicas
 - » Trust
 - » Fondos de fondos
- Análisis comparativo con otras formas de inversión: ventajas e inconvenientes
- Qué puede aportar a la empresa una entidad de capital riesgo
- Estructura y tipología de las inversiones: cuál es el rol del capital riesgo según el tipo de inversión, cómo se articula la relación entre la empresa de capital riesgo y la participada
 - » Capital semilla (Seed Capital) y Start-up
 - » Expansión
 - » Sustitución
 - » Operaciones apalancadas (LBO/MBO/MBI/SBO)
 - » Co-inversión
- El capital riesgo como partner de creación de valor

D. IÑIGO SÁNCHEZ-ASIAÍN

Socio

PORTOBELLO CAPITAL

ASPECTOS FISCALES

Impartido por: GARRIGUES ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS

12.00 - 14.00

- Condicionantes de la inversión en capital riesgo desde una perspectiva fiscal
- Régimen fiscal de la entidad de capital riesgo: tributación por el Impuesto sobre Sociedades, limitaciones en operaciones vinculadas y mecanismos anti-abuso
- Régimen fiscal de los inversores en entidades de capital riesgo y medidas anti-abuso
 - » Persona física residente en España
 - » Persona jurídica residente en España
 - » No residente en España
 - » Residente en paraíso fiscal
 - » Casos especiales de inversores en atención a su naturaleza
 - Banca privada
 - Entidades de crédito
 - Fondos de pensiones
 - Instituciones de inversión colectiva
 - Entidades aseguradoras
- La entidad de capital riesgo como activo apto para la deducción por reinversión de beneficios extraordinarios
- La tributación indirecta en las operaciones de capital riesgo
 - » Impuesto sobre el Valor Añadido/ITP-Transmisiones Patrimoniales Onerosas
 - » ITP- Operaciones societarias
- Inversión en private equity mediante estructuras no reguladas
- Análisis de criterios administrativos y jurisprudenciales en relación con las entidades de capital riesgo

D. JAVIER DE ROJAS SÁNCHEZ

Asociado Senior

GARRIGUES ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS

VENTURE CAPITAL

Impartido por: ADARA VENTURE PARTNERS

15.30 - 18.30

- Concepto, definición y objetivos del Venture Capital: Venture Capital vs. Private Equity
- Obtención de la financiación: ¿Es complicado un proceso de fundraising en este sector?
- Empresas y sectores objeto del Venture Capital: ¿Es el sector tecnológico y de las comunicaciones el que más invierte?
- Estructuración de las operaciones de Venture Capital
- Riesgos de la inversión en Venture Capital
- Casos de éxito

D. NICOLÁS GOULET WRIGHT

Managing Partner

ADARA VENTURE PARTNERS



Módulo C: CAPITAL RIESGO

22, 28 y 29 de Noviembre de 2011

Lunes, 28 de noviembre

MÓDULO

C

ESTRATEGIA DE INVERSIÓN I: Captación de fondos y selección de oportunidades

Impartido por: DIANA CAPITAL
09.00 - 11.30

Captación de fondos: el proceso de Fundraising

- Elementos clave de un fondo de private equity para captar fondos
- Criterios de selección de los inversores en private equity
- Principales condiciones de los fondos de private equity: Management Fees y Carry
- Principales inversores en private equity

- Los agentes colocadores
- Composición de las carteras de inversión
- El fundraising en España

Selección de oportunidades

- Acceso a oportunidades de inversión
- Posibilidades de co-inversión

D. DANIEL SANDOVAL
Director de Inversiones
DIANA CAPITAL

EXPERIENCIA PRÁCTICA

Impartido por: ALDEBARÁN (GRUPO CASER)

SELECCIÓN DE FONDOS VS. SELECCIÓN DE OPORTUNIDADES: CRITERIOS DE INVERSIÓN PARA INVERSIÓN INDIRECTA Y DIRECTA EN PRIVATE EQUITY

12.00 - 13.00

D. BORJA FERNÁNDEZ

Director General

ALDEBARÁN (GRUPO CASER)

EXPERIENCIA PRÁCTICA

Impartido por: AC DESARROLLO

INVERSIÓN EN GRUPOS DE NEGOCIOS DE RESTAURACIÓN DEL SUR

13.00 - 14.00

D. FERNANDO RAMÍREZ

Director

AC DESARROLLO

ESTRATEGIA DE INVERSIÓN II: Negociación y estructuración de la operación

Impartido por: KPMG en ESPAÑA
15.30 - 17.30

Negociación y estructuración de la operación

- Evaluación preliminar del target
- Proceso de Due Diligence
 - » Financiero/contable, de negocio y comercial, fiscal, legal, laboral, de tecnologías de la información, organizacional, medioambiental
 - » Output final. El informe de Due Diligence
 - » Ejemplos de transacciones
- Aspectos críticos a considerar en una inversión de private equity
 - » Aspectos financieros: valoración de la compañía y análisis del plan de negocio
 - » Aspectos de negocio: análisis del entorno sectorial y de mercado
 - » Aspectos estratégicos y operativos

- » Otros aspectos a valorar: accionistas, equipo gestor, etc.
- Rol del asesor financiero en una operación de private equity
 - » El papel del asesor
 - » Cómo identificar, evaluar y cubrir los riesgos derivados de una operación de private equity
 - » Qué perfil de asesores elegir
- Estructuración de la operación
 - » Resultados del proceso de Due Diligence: influencia en el cierre de la operación
 - » Fijación del precio
 - » Negociación de cláusulas
 - » Nivel de retorno esperado
 - » Búsqueda de financiación
 - » Estructuración fiscal

D. FERNANDO GARCÍA FERRER
Socio responsable de Private Equity
KPMG EN ESPAÑA

D. VÍCTOR HERNÁN CARRILLO
Socio responsable del área de M&A Tax y Tributación Internacional
KPMG EN ESPAÑA

EXPERIENCIA PRÁCTICA

Impartido por: MCH PRIVATE EQUITY

17.30 - 18.30

D. JOSÉ MARÍA MUÑOZ

Socio Fundador

MCH PRIVATE EQUITY



Módulo C: CAPITAL RIESGO

22, 28 y 29 de Noviembre de 2011

Martes, 29 de noviembre

MÓDULO

C

CREACIÓN DE VALOR Y GESTIÓN DE LA DESINVERSIÓN

Impartido por: PwC
09.00 - 14.00

Relaciones con las participadas

- Fórmulas de participación en la compañía
- Selección de los miembros del equipo gestor
- Fidelización del equipo directivo
- Control y gobierno de la compañía participada
- Relación del inversor con el equipo directivo
- Seguimiento y control de la evolución empresarial

Creación de valor en las participadas

- Características comunes de las empresas participadas de Private Equity
- El impacto conjunto de una crisis financiera y económica sobre las empresas
- El dilema de la liquidez y estructura financiera
- La generación de valor: estrategia, operaciones, y financiación
- Posibles soluciones en tiempos de crisis

Gestión de la desinversión

- Planificación de la desinversión: cuándo y cómo desinvertir
 - » Venta de la participación al equipo directivo (Secondary Buy Out)

- » Salida a bolsa
- » Venta a industriales
- Proceso de subastas: ventajas y desventajas

Vendor Due Diligence

- Enfoque
- Valor añadido en un proceso de venta
- Recomendaciones y alcance de garantías
- Aspectos contractuales

Aspectos legales y fiscales a tener en cuenta en la desinversión

- Transmisión de riesgos al adquirente
- Estructura de la transacción
- Repago de préstamos
- Plusvalías
- Dividendos
- Fiscalidad para el equipo directivo

D. ÓSCAR MARÍN

Director de Corporate Finance

PwC

D. RAFAEL BOU

Director de Transaction Services

PwC

D. PABLO FERNÁNDEZ GUERRA

Director del Grupo de Transacciones
M&A Legal

PwC

D. CARLOS REVIRIEGO

Socio del Grupo de Transacciones M&A
Fiscal

PwC



Programa Superior en Corporate Finance y Capital Riesgo



Inscripciones:

Tel. 902 902 282

[www. capitalcorporate.com](http://www.capitalcorporate.com)

ifaes@ifaes.com

Contactos:

• Mónica Andrés

Directora Programa Superior

Tel. 91 761 34 83

mandres@ifaes.com

• Manuela Recio

Departamento de Inscripciones

Tel. 91 761 34 80

ifaes@ifaes.com

• Anahí Fernández

Departamento de Administración

Tel. 91 761 34 93

afernandez@ifaes.com

Fecha y lugar de celebración:

7, 8, 14, 15, 21, 22, 28 y 29 de noviembre de 2011

Hotel H10 Villa de la Reina

Calle Gran Vía, 22

28013 Madrid

Tel. 915 23 91 01

Precio:

4.950 Euros

(10% de descuento para empresas
suscriptoras a Capital&Corporate
Newsletter)

(15% de descuento para inscripciones antes
del 13 de septiembre)

Consultar precios de grupo

Plazos de admisión:

Ordinario: 3 de octubre

Extraordinario: 2 de noviembre

EMPRESAS COLABORADORAS



dianacapital



MEDIASETespaña.

MCH PRIVATE EQUITY



INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN

ENVIAR POR FAX O POR EMAIL

☐ Deseo recibir **INFORMACIÓN** ☐ Deseo formalizar la **INSCRIPCIÓN**

NOMBRE APELLIDOS
CARGO E-MAIL
EMPRESA CIF
DIRECCIÓN CP
TEL. FAX.

FECHAS Y LUGAR DE CELEBRACIÓN

7, 8, 14,15, 21, 22, 28 y 29 de noviembre de 2011

Hotel H10 Villa de la Reina
Calle Gran Vía, 22 - 28013 Madrid
Tel. 915 23 91 01

PRECIO

4.950 Euros (incluye: documentación, coffee breaks, almuerzos y diploma acreditativo)

La inscripción es individual: no se permite el cambio de alumno durante el curso

☐ 10% de descuento para empresas suscriptoras a Capital&Corporate Newsletter

☐ 15% de descuento para inscripciones antes del 13 de septiembre

Consultar precios de grupo en el 902 902 282

PLAZOS DE ADMISIÓN

Ordinario: Hasta el 3 de octubre

Extraordinario: Hasta el 2 de noviembre (sujeto a disponibilidad de plazas)

CONDICIONES DE PAGO

Se deberá abonar el 50% de la inscripción antes del 3 de noviembre y el otro 50% antes del 29 de noviembre

MODALIDADES DE PAGO

☐ Transferencia bancaria a Caja Madrid: CCC 2038 1065 51 6000836574 indicando nº de factura

☐ Por cheque nominativo a IF Executives S.L. - C/ Marqués de Valdeiglesias, 3, 4ª planta - 28004 Madrid

☐ Con cargo a la tarjeta de crédito ☐ Visa ☐ Mastercard

Nombre del titular

Nº

Fecha de caducidad

Firma:

CANCELACIONES

Las cancelaciones recibidas antes del día 21 de octubre darán derecho a la devolución íntegra del importe recibido. A partir de dicha fecha se deducirá un 20%.

El cambio de alumno por parte de una misma empresa no se entenderá como una cancelación si se comunica antes del inicio del Programa Superior.

INFORMACIÓN

Cod. 50979

Inscripciones: Manuela Recio
Tel. 91 761 34 80
Fax. 91 576 17 93
ifaes@ifaes.com

Facturación: Anahí Fernández
Tel. 91 761 34 93
afernandez@ifaes.com

Contenidos: Mónica Andrés
Tel. 91 761 34 83
mandres@ifaes.com

TEL. 902 902 282 - FAX. 91 576 17 93 - www.capitalcorporate.com - ifaes@ifaes.com